

Содержание

Об авторах	5
Введение	9
Часть 1. Анатомия бизнес-конфликтов	11
Бизнес-конфликты с участием правоохранительных органов	13
«Заказные» уголовные дела в корпоративном конфликте	25
Когда неисполнение договора может признаваться мошенничеством?	37
Стратегия в конфликте.....	41
Как думать стратегически в уголовном конфликте: модель для предпринимателей	51
Риски сотрудничества с коррумпированным консультантом.....	65
Часть 2. Уголовные риски собственников, топ-менеджмента и юристов	73
Как правильно себя вести на допросе у следователя: семь вредных мифов	75
Риски генерального директора в ходе корпоративного конфликта	89
Риски сотрудничества с госсектором	99
Коммерческий подкуп	105
Уголовные риски при реализации государственных и муниципальных контрактов	119

Тонкости взаимоотношений между банком и заемщиком в уголовной плоскости.....	129
Информация о финансовых схемах как инструмент уголовного давления в корпоративных конфликтах.....	137
Уголовные риски при осуществлении внутренних расследований.....	147
Знание о некачественных услугах как «корпоративное» оружие.....	165
Уголовно-правовые риски юристов.....	183
Часть 3. Возбуждено уголовное дело	195
Кто находится в зоне риска по уголовным делам, связанным с бизнесом?.....	197
Уехать или остаться?.....	209
Вызов на допрос по уголовному делу. Алгоритм действий.....	215
Задержание. Алгоритм действий.....	227
«Убежать нельзя сидеть»: где ставить запятую в сроках давности?	237
Типичные ошибки обвиняемого в СИЗО, которые усиливают позицию следователя.....	247
Послесловие. Как искоренить правовой нигилизм в бизнес-сфере?	
Библиографический список	
Приложение 1. Полезные ресурсы	
АБ «Забейда и партнеры»	
Приложение 2. Антикризисное управление: вопросы для партнеров.....	
Приложение 3. Рекомендации по взаимодействию с сотрудниками правоохранительных органов при допросе.....	
Приложение 4. Рекомендации по взаимодействию с сотрудниками правоохранительных органов во время обыска или выемки.....	
Приложение 5. Игра «Допрос»	